

## Gemeinsam neue Lösungen finden

29 Jahre kontinuierliches Wachstum haben MIKROGEN zu einem erfolgreichen, international operierenden Biotechnologie-Unternehmen mit 130 Mitarbeitern gemacht. Unsere innovativen Produkte sind führend im Markt der medizinischen Labordiagnostik. Wir verbinden gentechnologisches Know-how mit wissenschaftlichem Background und konsequenter Kundenorientierung.

Zur Erweiterung unseres Auslandsgeschäftes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit (40 Stunden/Woche) einen

## Sales Manager International (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Betreuung sowie Beratung unserer internationalen Kunden und Distributoren
- Sicherung des Auf- und Ausbaus von Geschäftsbeziehungen zu potentiellen Kunden und Meinungsbildnern
- Durchführung von Potenzialanalysen gemeinsam mit unseren Distributoren
- Identifikation und Akquisition neuer Kunden
- Mitwirkung bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien und der Festlegung von Umsatzzielen sowie Verantwortung für deren Realisierung
- Konzeption und Durchführung von Produkt- und Applikationsschulungen, Webinare etc. für unsere Kunden- und Distributoren
- Präsentation des Produktportfolios bei Kunden sowie auf Messen, Kongressen und Veranstaltungen
- Sicherstellung, dass die mit den Distributoren vereinbarten Ziele eingehalten werden

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium, alternativ MTA mit mehrjähriger Vertriebserfahrung
- Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, alternativ als Produktmanager, möglichst im Umfeld der Diagnostik
- Hohe Kundenorientierung, Eigeninitiative und sehr gute analytische Fähigkeiten
- Freude an der Kommunikation und am Umgang mit Menschen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen vorteilhaft
- Reisebereitschaft und ein interkulturelles Verständnis

### Unser Angebot:

Bei uns dürfen Sie sich mit Ihren Ideen und Ihrer Persönlichkeit einbringen. Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Position mit viel Entwicklungs- und Gestaltungspotential. Sie suchen nach einer langfristigen Perspektive innerhalb eines dynamischen und leistungsstarken Teams? Bei uns erwarten Sie überzeugende Produkte, eine intensive Einarbeitung, flexible Arbeitszeiten und kurze Entscheidungswege.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (im PDF-Format) mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

### MIKROGEN GmbH

Personalreferentin Tanja Jahnke  
Floriansbogen 2-4  
82061 Neuried bei München

089 54801-198  
bewerbungen@mikrogen.de  
www.mikrogen.de