

Biomax entwickelt seit 20 Jahren innovative Software-Produkte und -Lösungen basierend auf einer konfigurierbaren, vielseitig erweiterbaren Knowledge Management Plattform. Anspruchsvolle Projekte mit namhaften Kunden aus allen Bereichen der Life Science und seit neustem auch in der Hirnforschung tragen dazu bei, biologische Systeme besser zu verstehen. Die Teilnahme an zahlreichen internationalen Förderprojekten unterstreicht unseren wissenschaftlichen Anspruch.

Wir bei Biomax sind 50 Menschen, die sehr engagiert und mit hohem Anspruch zusammenarbeiten. Wir sind: beständig, multi-kulturell, kommunikativ, vertrauenswürdig, wertschätzend, offen, kundenorientiert und bereit, mit unseren Lösungen neue Wege zu gehen.

Mit der NeuroXM™ Brain Science Suite haben wir unser neuestes Produkt erfolgreich am Markt eingeführt. Zur marktorientierten Weiterentwicklung des Produktes im Dialog mit bestehenden und potentiellen Kunden sowie perspektivisch der Übernahme von Vertriebsverantwortung für die künftige Produktfamilie suchen wir für unseren Standort Planegg bei München zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

„Sales Trainee mit Schwerpunkt Neurowissenschaft (m/w/d)“

Deine Aufgaben:

- Anpassung und Weiterentwicklung einer Software-Lösung für den Bereich Hirnerkrankungen/ Hirnforschung auf der Basis unseres konfigurierbaren Knowledge Management Systems
- Mitwirkung an „Proof-of-Concept“ Kundenprojekten und bei der Anpassung des Systems an Kundenwünsche
- Marktanalysen der verschiedenen Anwendungsfelder
- Pflege bestehender Kundenkontakte
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Besuch von Messen und Konferenzen

Deine Skills:

- Neurowissenschaftliche/ Medizininformatische Kenntnisse
- Erfahrung im Bereich bildgebender Systeme und Standardverfahren und -formate im klinischen Umfeld, z.B. MRI, DTI, fMRI, FSL, FreeSurfer, DSI Studio, HL7, nifti, dicom
- Erfahrung im Umgang mit öffentlichen Datenquellen, z.B. ConnectomeDB, UK Biobank, ADNI, Allen Brain Atlas
- Überzeugendes Auftreten, erste Erfahrungen im Vertrieb wären von Vorteil
- Selbstständig, ergebnisorientiert, qualitätsbewusst, teamfähig
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot:

- Eine intensive Schulung auf unseren Produkten, insbesondere NeuroXM
- Einarbeitung in alle Sales-Prozesse
- Eine abwechslungsreiche, herausfordernde und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Eine Organisation mit flachen Strukturen und schnellen Entscheidungswegen
- Ein anspruchsvolles, fachlich interessantes Umfeld mit internationalen Kunden
- Ein lockeres Arbeitsklima und ein attraktives Vergütungspaket in Festanstellung
- Reisetätigkeit ca. 25%
- Zahlreiche Benefits wie
 - Sehr flexible Arbeitszeiten
 - Teilweise Homeoffice möglich
 - Interne und externe Weiterbildung

Klingt das gut? Dann sende Deine vollständige Bewerbung unter Angabe der Position an:

Biomax Informatics AG
Robert-Koch-Str. 2
82152 Planegg
Germany

Phone: +49 89 895574-0
Fax: +49 89 895574-825
www.biomax.com
Email: career@biomax.com

