

PELOBiotech - mehr als nur Kompetenz für Zellen.

Die PELOBiotech GmbH ist einer der weltweit führenden Anbieter von Zellen, Medien und Tools. Das Biotech-Unternehmen mit Sitz in Martinsried bietet ein breites Spektrum an Primärzellen, Stammzellen, gentechnisch veränderten Zellsystemen und 3D-Zellmodellen. Um unsere Kunden diese Premium-Produkte anbieten zu können, arbeiten wir mit weltweit führenden Unternehmen zusammen. Dies garantiert beste Qualität und eine Vielzahl hochinnovativer Produkte und Dienstleistungen. Kunden erhalten in unserem Kompetenz-Center alles für ihre Forschung aus einer Hand.

Sales-Mitarbeiter/in (m/w/d, min. 15 h)

Für unser Sales-Team in **Martinsried** suchen wir eine/n Sales-Mitarbeiter/in Voll-/Teilzeit (m/w/d), der/die Lust hat

- vorwiegend telefonisch von Martinsried aus, gelegentlich auch beim Kunden vor Ort, zu agieren
- am Aufbau (Kaltakquise) und fortlaufende Beratung (Account Management) des eigenen Kundenstamms
- als fester Ansprechpartner und Vertrauensperson für Kunden zu fungieren
- Eigenverantwortlich Angebote zu erstellen inkl. professionellem Angebotsmanagement unserer deutschen und globalen Kunden, Pre- und Aftersales
- Komplette Dokumentationen inklusive Musterversand
- Eng mit dem ganzen Sales-Team zusammenzuarbeiten, um unseren Kunden die bestmögliche Lösung zu bieten
- Eigene Accounts zu betreuen
- Daten im Warenwirtschaftssystem zu pflegen
- Bei Bedarf bei administrativen, und logistischen Aufgaben sowie im Marketing zu unterstützen

Wir wollen immer besser werden. Deshalb freuen wir uns, Deine Ideen und Vorschläge für eine konstante Verbesserung unseres Vertriebs einzubringen.

Das bringst du mit...

- Naturwissenschaftliches und/oder Biomedizinisches Interesse
- Ausgeprägtes Dienstleistungs- und Verkaufsmotivität
- Selbständige und effiziente Arbeitsweise, Kontaktfreudigkeit sowie ausgeprägte Eigenmotivation
- Hohes Maß an Lernbereitschaft und den Wunsch, sich proaktiv weiterzuentwickeln, zu wachsen und als Teil eines starken Teams gemeinsam Ziele zu erreichen
- hohe gedankliche Flexibilität, Teamgeist und geringe Reisebereitschaft nach Absprache



- Deutsch und Englischsprachkenntnisse fließend in Wort und Schrift, französisch und weitere Sprachen von Vorteil
- Souveränität im Umgang mit IT-Anwendungen, gerne Erfahrung im Social Media, Video- und E-Marketing-Bereich

Das bieten wir Dir...

- ein umfangreiches Training, so dass du kontinuierlich unsere Produkte kennenlernst, um anschließend im Vertrieb voll durchzustarten
- Die Möglichkeit, aktiv zu kreieren, mitzugestalten und dich und deinen Bereich weiterzuentwickeln
- erfolgsorientierte Vergütung
- Mitarbeit in einem internationalen Team mit sehr gutem Betriebsklima
- Interessante Entwicklungsmöglichkeiten

Interesse? Dann rufe Dr. Peter Frost unter **+49(0)89 517 286 59-12** an, um persönlich noch mehr über die Position zu erfahren.

Später freuen wir uns über vollständige Bewerbungsunterlagen. Bitte sende diese mit Kurzanschreiben, CV, Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Gehaltsvorstellungen.

PELOBiotech GmbH - more than competence for cells.

PELOBiotech GmbH offers a broad range of primary cells, stem cells, genetically modified cell systems and 3D cell models. To be able to get you these premium products we work together with leading companies worldwide. This will guarantee best quality and a huge number of highly innovative products and services. PELOBiotech- more than competence for cells.