



THINK BEYOND!

CHOOSE PASSION!  
AND IMPROVE YOUR QUALITY OF LIFE.

## UNSERE PHILOSOPHIE

Als moderne CRO schreibt GKM fachliche Kompetenz, Erfahrung, Flexibilität und Kreativität im Arbeitsalltag groß. Durch die Wahrung des Dienstleistungscharakters gegenüber seinen Kunden zeichnet sich das Unternehmen seit vielen Jahren durch Kontinuität und stetiges Wachstum aus. Dies kann nur durch eine menschliche und familienfreundliche Mitarbeiterführung in stabilen Teams gelingen, da wir der Überzeugung sind, dass die Vereinbarkeit von privatem und beruflichem Leben Grundvoraussetzung für eine angenehme Arbeitsatmosphäre sind. Erreichen wollen wir dies durch Ehrlichkeit, Offenheit und Zuverlässigkeit auf beiden Seiten.



Für die Abteilung „General Management“ suchen wir zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit:  
**Business Development Manager (m/w/d) (office-based, unbefristet)**

## WIR BIETEN UNSEREN MITARBEITERN

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Vollzeit
- Gleitzeit mit einem Arbeitszeitkonto zur Vermeidung von Überstunden
- Flache Hierarchien im Mittelstand
- Beratungsmöglichkeiten durch einen Familienservice
- Innerbetriebliche Fortbildungen
- Firmenfeiern und jährliche Teamevents

## IHR AUFGABENGEBIET

- Als Business Development Manager sind Sie verantwortlich für alle Akquiseprozesse
- Sie bauen neue Kundenkontakte auf und betreuen unsere Bestandskunden
- Entwicklung und Durchführung von Marketingmassnahmen(outboundwie inbound)
- Repräsentation des Unternehmens bei BidDefense Meetings oder Firmenpräsentationen, in Begleitung der entsprechenden Abteilungen
- Pflege aller Internetpräsenzen/-auftritte
- Mitwirkung bei der Erstellung und Ausarbeitung von Kostenkalkulationen
- Führen von Angebotsverhandlungen mit Sponsoren in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung

## IHRE FÄHIGKEITEN UND TALENTE

- Abgeschlossenes Naturwissenschafts-oder Wirtschaftsstudium oder entsprechende Erfahrungen im Bereich Business Development
- Mehrjährige Erfahrungen in der klinischen Forschung (z.B. GoodClinical Practice (GCP) und/oder Pharmaindustrie
- Sehr gute Deutsch-und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (verhandlungssicher)
- Kundenorientiertes Verhalten
- Unternehmerisches Denken, präzise und selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und Eigeninitiative
- Loyalität gegenüber dem Arbeitgeber

## IHR KONTAKT

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Bewerberportal.  
<https://karriere.gkm-therapieforschung.de/8dft3> **Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!**