

Product Manager - Impfstoffe Deutschland und Schweiz (w/m/d)

Begleiten Sie uns auf unserer transformativen Reise

Bei Bavarian Nordic streben wir danach, Leben zu retten und zu verbessern, indem wir innovative Impfstoffe entwickeln, die designed wurden um die Kraft des Immunsystems freizusetzen. Wir sind weltweit führend bei Pockenimpfstoffen und unser kommerzielles Produktportfolio umfasst darüber hinaus marktführende Impfstoffe gegen Tollwut sowie Frühsommer-Meningoenzephalitis (FSME) und einen Ebola-Impfstoff, der an Janssen lizenziert wurde.

Wir haben einen wahrhaft transformativen Weg eingeschlagen, um eines der größten Pure-Play-Impfstoffunternehmen zu werden, indem wir in den Bereichen Forschung und Entwicklung, Innovation, Produktion sowie Vertrieb herausragende Leistungen erbringen. Dazu sind wir auf der Suche nach weiteren Talenten, die diesen Wandel mit uns vorantreiben. Machen Sie sich mit uns auf die Reise und lassen Sie uns gemeinsam mehr Leben verändern.

Unsere Commercial Vaccines Abteilung

Sie sind verantwortlich für alle Aspekte des Produktmanagements der zu betreuenden Impfstoffe in Deutschland und der Schweiz. Sie optimieren die Produktergebnisse durch die Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien und konkreten Verkaufsplänen, die mit den europäischen Strategien im Einklang stehen. Sie entwickeln kommerzielle Pläne für bestehende und kommende Produkte in Zusammenarbeit mit cross-funktionalen Teams aus Medizin sowie Vertrieb und treiben die effektive Umsetzung voran.

Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen die Entwicklung nationaler Marketingpläne für die zu betreuenden Impfstoffe im Einklang mit den europäischen Vermarktungsstrategien, einschließlich jährlicher und langfristiger Pläne für die Produkte und umfassendes Reporting.
- Sie analysieren regelmäßig den Markt sowie den Wettbewerb und initiieren in Zusammenarbeit mit europäischen Marketingkollegen zielführende Marktforschung, um Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren.
- Sie identifizieren digitale und innovative Ideen, die zu den Bedürfnissen unserer Kunden passen.
- Sie unterstützen unser Marketing bei der Organisation von nationalen und regionalen Symposien, Workshops, Events, Satellitensymposien, Kongressen und anderen Fortbildungen.
- Sie verwalten die Briefings für Agenturen und Dienstleister via Projektmanagement Skills.
- Sie unterstützen die Entwicklung aller Werbematerialien für Deutschland und die Schweiz (Stand, Broschüren, Druckmaterial, PR, Handzettel, elektronische Kampagnen, etc.), in Zusammenarbeit mit dem Marketing, Medical Affairs sowie dem Vertriebsteam.
- Sie entwickeln und führen in Zusammenarbeit mit Medical Affairs Publikationen zur Unterstützung wichtiger Marketingstrategien durch, inklusive des Freigabeprozesses.
- Sie geben europäischen Markenteams Input, um sicherzustellen, dass lokale Bedürfnisse und Wissen geteilt werden.

Über Sie

Ihre Qualifikationen

- Akademischer Abschluss, Minimum Bachelor in einem naturwissenschaftlichen oder wirtschaftswissenschaftlichen Fach sowie relevante Erfahrung im pharmazeutischen Marketing. Berufsanfänger sind willkommen.
- Erfahrung im Umgang mit komplexen Therapien, die es notwendig machen, Patienten zu mobilisieren.
- Erfahrung im Vertrieb ist wünschenswert.

Wichtige Kompetenzen

- Geschäftssinn: Eine kaufmännische Orientierung, die durch die Arbeit in einem kleineren Unternehmen oder einer autonomen Geschäftseinheit in einem größeren Unternehmen gewonnen wurde
- Digital Affinität ist wünschenswert
- Teamplayer (w/m/d), welcher die „extra Mile“ geht.
- Ehrgeizig und energisch: Fähig, persönlich zu wachsen, während das Unternehmen wächst.
- Flexibilität: In der Lage, in einer sich ständig ändernden manchmal mehrdeutigen Umgebung zu arbeiten und häufig zu reisen.
- Organisiert: Ausgezeichnete Organisations- und Planungsfähigkeit.
- Reife: In der Lage, Vertrauen aufzubauen und effektive Beziehungen zu einer Vielzahl von Stakeholdern innerhalb und außerhalb des Unternehmens aufzubauen.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir bieten

Wir bieten Ihnen eine spannende Position im Bereich „Commercial Vaccines“ für die Länder Deutschland und Schweiz in einem internationalen, schnell wachsenden Unternehmen. Arbeiten Sie in einem hochmotivierten Team und erweitern Sie Ihre Erfahrungen in einem international tätigen, biopharmazeutischen Unternehmen.

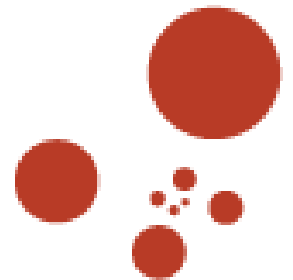
Suchen Sie ein patientenorientiertes, innovatives Unternehmen, das Sie inspiriert und Ihre Karriere unterstützt? Wenn ja, dann sind Sie bei Bavarian Nordic genau richtig. Wir freuen uns auf Sie.

Interesse?

Sollten Sie an der Stelle interessiert sein, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über unser Rekrutierungssystem. Klicken Sie einfach [hier](#) und Sie werden zu unserem Bewerbungsformular weitergeleitet.

Wir führen kontinuierlich Vorstellungsgespräche.

Bavarian Nordic
Fraunhoferstraße 13
82152 Martinsried
www.bavarian-nordic.com



BAVARIAN NORDIC